CONSEILLER TECHNICO-COMMERCIAL RUMINANTS H/F

https://recrutement.recrutementagro.fr/front-jobs-detail.html?id_job=990&id_origin=0

Mise à jour	03-09-2026
Référence	20-024 AG
Service	ADEQUATION & PERFORMANCES
Localisation	Bretagne
Contrat	-
Secteur	2 Alimentation animale/Nutrition animale
Statut	-
Fonction	A02 technico-commercial

Contexte et définition du poste

Filiale d'un groupe à taille humaine, cette entreprise innovante et dynamique développe toute une gamme de spécialités nutritionnelles destinées à l'élevage, au travers d'un triptyque fondé sur la performance, la nature et le bien-être. Elaborés à partir de minéraux, huiles essentielles, extraits de plantes et oligo-éléments, ces produits agissent sur les fonctions physiologiques des animaux de rente et le renforcement de leurs défenses naturelles. A souhait de poursuivre son développement et de conforter ses positions commerciales, elle recrute un(e) :

CONSEILLER TECHNICO-COMMERCIAL RUMINANTS H/F

Secteur Sud Ille et Vilaine (35) / Nord Loire-Atlantique (44)

Votre mission consistera à :

- Promouvoir et commercialiser une offre de produits innovants et efficaces pour répondre aux problématiques en élevage.
- Proposer des solutions complémentaires aux préoccupations des éleveurs.
- Animer et développer un portefeuille clients composé d'éleveurs et de distributeurs partenaires (centres d'insémination, négoces agricoles…).
- Apporter un appui technique et commercial aux équipes des distributeurs.
- Analyser les problématiques d'élevage des clients.
- Proposer des solutions et conseils adaptés aux besoins identifiés.
- Assurer le suivi des ventes et des livraisons, en lien avec les équipes du siège.
- Représenter la société lors de salons et foires agricoles dans la région.

Profil recherché

Nous recherchons pour ce poste un profil de formation agricole (de type BTS PA/ Licence), jouissant de bonnes connaissances en ruminants (aliments/santé et/ou reproduction) et d'une expérience réussie dans la vente de produits auprès d'éleveurs bovins. Bonnes dispositions relationnelles, autonomie, sens de l'engagement, goût du développement, esprit d'à-propos et aptitudes à convaincre, vous seront indispensables pour satisfaire avec succès aux objectifs et attendus de la mission à pourvoir.

Salaire selon expérience. Domiciliation sur le secteur

ADEQUATION ET PERFORMANCES

13, rue Marie CURIE

44 230 SAINT SEBASTIEN sur LOIRE

Tél : 02 40 97 20 84