

Mise à jour 22-07-2026
Référence 20-017 AA
Service ADEQUATION & PERFORMANCES
Localisation Nouvelle-Aquitaine
Contrat CDI



Expérience Plus de 10 ans
Secteur 1 Produits frais
Statut Cadre
Fonction B01 responsable commercial

Contexte et définition du poste

Détentrice d'un savoir-faire pâtissier développé depuis plus de 40 ans, cette belle PME familiale valorise une identité saine de traditions et de valeurs fortes plaçant haut l'exigence, la qualité et l'usage privilégié de produits locaux dans la composition de ses recettes. Soucieuse de poursuivre sa croissance et de franchir de nouveaux paliers dans son évolution, elle recrute pour faire face à ses enjeux futurs un(e) :

Responsable Commercial Confirmé GMS – RHD (H/F)

... dont le rôle et la mission consisteront à assurer, coordonner et mettre en œuvre les orientations commerciales de l'entreprise en application et respect des objectifs fixés, serez à cet effet en première ligne dans la relation clients, les négociations et la gestion des accords grands comptes (GMS Frais LS, BVP en région et RHF), la mise en place, l'animation et le déploiement terrain d'une dynamique commerciale productive et efficiente, vous appuierez sur une équipe composée d'agents commerciaux et d'un commercial intégré, que vous piloterez et accompagnerez dans ses réalisations.

Vous prendrez part à l'élaboration de la politique commerciale en lien avec la direction, piloterez le chiffre d'affaires, les marges, les budgets et les indicateurs de performances. Opérant en collaboration suivie avec les différents services d'appuis en interne (ADV, Marketing, R&D, Production, Qualité, ...), vous étudierez de nouveaux leviers de croissance, y associerez des observations de tendances, des réflexions de marchés, vous montrerez pour l'entreprise force de propositions, en ce sens activateur de perspectives et à cet effet moteur d'évolutions futures.

Poste basé nord Nouvelle Aquitaine

Profil recherché

Nous recherchons pour ce poste un profil de formation supérieure (Bac + 2/3), fort d'une expérience significative d'au minima 10 ans en développement multi-circuits et la gestion grands comptes, idéalement vécue en univers pâtissier ou produits frais. Culture PME ou en capacité de vous l'approprier, ? fibre produit?, esprit d'initiative, autonomie, énergie et rigueur à la mise en œuvre, relationnel ouvert, souplesse et sens de l'à-propos, vous seront d'indispensables atouts pour vous inscrire avec succès dans les attendus de la mission à couvrir.

ADEQUATION ET PERFORMANCES

13, rue Marie CURIE

44 230 St SEBASTIEN sur LOIRE

Tél : 02 40 97 20 84