

INGENIEUR COMMERCIAL EST H/F

https://recrutement.recrutementagro.fr/front-jobs-detail.html?id_job=984&id_origin=0

Mise à jour	28-09-2026
Référence	20013-AG
Service	ADEQUATION & PERFORMANCES
Localisation	Bourgogne-Franche-Comté
Contrat	-
Secteur	2 Alimentation animale/Nutrition animale
Statut	-
Fonction	A08 Commercial BtoB (revendeurs/ distributeurs)



Contexte et définition du poste

Opérant depuis plus de 30 ans dans le métier de la nutrition animale, cette belle PME familiale développe, fabrique et commercialise toute une gamme de composés minéraux et prémélanges additifs pour animaux de ferme. Soucieuse de conforter sa présence terrain et la qualité de ses relations clients, elle recrute un(e) ...

Ingénieur Commercial (H/F)

Région Est France

Sous la responsabilité du Directeur Commercial, vous serez chargé du suivi d'un portefeuille clients et de la valorisation du savoir-faire métier de l'entreprise auprès de clients distributeurs et industriels. Vous analyserez votre marché, les besoins et les offres en présence, mettrez en œuvre et déploierez la politique commerciale de l'entreprise dans le respect d'objectifs de croissance et de rentabilité, animerez et optimiserez les partenariats existants, prospecterez et solliciterez de nouvelles opportunités de travail et de collaboration clients. Vous développerez en ce sens et à cet effet des relations et démarches suivies aussi bien avec les prescripteurs qu'avec des décideurs (services achats, technique, commercial et marketing, dirigeants et encadrants, ...), rédigerez des offres et des propositions commerciales, en assurerez les relances et en validerez les conditions de formalisation et mise en place, tant en interne que dans l'application clients. Vous fournirez un reporting régulier sur l'évolution de l'activité, participerez via vos observations terrain au développement de l'offre produits et à l'amélioration de l'expérience client, assurez le suivi des créances et traiterez les réclamations clients. Vous serez aussi amené à représenter l'entreprise sur des salons professionnels.

Profil recherché

Nous recherchons pour cette mission un profil issu de formation supérieure (de type ingénieur ou équivalent), bénéficiant d'une expérience probante dans la vente de produits techniques dans la filière élevage, idéalement dans la nutrition animale. Goût de l'engagement productif, sens de l'à-propos, exigence et rigueur à la mise en œuvre, autonomie et souci de la satisfaction client, sont d'indispensables atouts pour répondre avec succès aux objectifs et attendus de la fonction à pourvoir. Réalisme et valeurs humaines complètent vos dispositions personnelles.

Domiciliation souhaitée sur région Centre-Est- Salaire suivant expérience.

ADEQUATION ET PERFORMANCES

13, rue Marie CURIE

44 230 St SEBASTIEN sur LOIRE

Tél : 02 40 97 20 84