

TECHNICO COMMERCIAL RUMINANT H/F

https://recrutement.recrutementagro.fr/front-jobs-detail.html?id_job=983&id_origin=0

Mise à jour	29-06-2026
Référence	20-014 AG
Service	ADEQUATION & PERFORMANCES
Localisation	Pays de la Loire
Contrat	CDI
Expérience	5 à 10 ans
Secteur	2 Alimentation animale/Nutrition animale
Disponibilité	Plus de 3 mois
Formation	BAC + 2
Statut	-
Fonction	A02 technico-commercial



Contexte et définition du poste

Entité filiale dédiée à la fabrication d'aliments pour bétail d'un groupe régional à taille humaine, cette entreprise œuvre chaque jour au service de la satisfaction des agriculteurs. Dépositaire d'une marque unique et forte d'une organisation terrain bien huilée apportant tout autant à la proximité qu'à sa reconnaissance, elle bénéficie de positions solides l'instituant en référence sur sa zone d'intervention. Soucieuse de poursuivre son développement et d'accentuer sa présence terrain, elle recherche un(

Technico-commercial Ruminant H/F

Secteur Vendée

... capable de promouvoir un savoir-faire métier et une approche client résolument tournés vers l'apport de valeurs et l'adaptation de solutions ciblant la rationalisation des coûts de production et l'optimisation de la marge brute des exploitation. Vous assurerez le suivi technico-commercial d'un portefeuille d'éleveurs ruminants à dominante lait, évalueriez leurs attentes, analyserez leurs performances et dresserez des diagnostics technico-économiques. Vous serez apporteurs de conseils et de préconisations personnalisées en matière de nutrition et ration animale (aliment, complémentation minérale, ...), qualité du lait et conduite de troupeaux, aurez pour objet de développer et accroître des ratios de fonctionnement et fidéliserez vos clients par une relation de proximité et de confiance. Vous mettrez en œuvre des actions de prospection ciblées pour conquérir de nouveaux clients, vous appuierez à cet effet sur le réseau, les outils digitaux et les différents supports à disposition pour développer votre activité, participerez à des événements professionnels régionaux (salons, portes ouvertes, réunions d'éleveurs, ...) et vous montrerez force de proposition à l'étude de moyens permettant d'améliorer les processus internes et commerciaux de l'entreprise.

Domiciliation sur secteur à couvrir

Salaire suivant expérience

Profil recherché

Nous recherchons pour ce poste un profil de formation supérieure, doté d'une expérience significative et probante en nutrition animale, le conseil ou la vente de solutions techniques auprès des éleveurs. Culture technique et appétence pour la production laitière sont des prérequis de base pour satisfaire aux attendus du poste à pourvoir. Sens de l'engagement actif, qualités relationnelles, dynamisme, bon esprit, goût de l'apport utile et productif complètent nécessairement vos dispositions personnelles.

ADEQUATION ET PERFORMANCES

13, rue Marie Curie

44 230 St Sébastien sur Loire

Tél : 02 40 97 20 84