

BUSINESS DEVELOPER EUROPE DE L'EST H/F

https://recrutement.recrutementagro.fr/front-jobs-detail.html?id_job=952&id_origin=0

Mise à jour	12-10-2026
Référence	19053-AG
Service	ADEQUATION & PERFORMANCES
Localisation	Bretagne
Contrat	CDI
Secteur	2 Alimentation animale/Nutrition animale
Statut	Cadre
Fonction	C04 commercial export



Contexte et définition du poste

Née dans un contexte de crises sanitaires à répétition, cette entreprise « made in France » indépendante et dynamique s'est affirmée à la faveur de convictions en acteur de référence dans le développement d'alternatives naturelles et la mise au point de principes bioactifs substituables aux additifs conventionnels par habitude utilisés en nutrition animale. Soucieuse de compléter son organisation commerciale à l'export tout en nourrissant l'ambition de franchir de nouveaux paliers de croissance, elle recherche un(e) ...

BUSINESS DEVELOPER EUROPE DE L'EST H/F

Rattaché hiérarchiquement au Directeur Commercial Export, vous aurez pour rôle et mission d'identifier et de sonder de potentielles perspectives de développement, d'en estimer la profondeur d'opportunités par espèces et filières animalières, d'en définir les stratégies d'approches et les processus de pénétration, d'en conduire et d'en assurer la mise en œuvre. Vous participerez à des salons internationaux, analyserez et décrypterez des environnements de marchés à souhait de définir et d'évaluer de possibles options ou relais de partenariats, fidéliserez les collaborations existantes et mènerez des actions de prospection à souhait d'ouvrir et aiguiller de nouvelles perspectives. Vous travaillerez en lien avec les services espèces en interne pour le support technique et les essais auprès des clients, accompagner à besoin les distributeurs dans leurs démarches commerciales sur le terrain et favoriserez les réalisations tout en veillant à la solvabilité financière des engagements clients. Vous assurerez un reporting régulier sur votre activité, remonterez des informations sur votre environnement de marché (Clients, produits, concurrence, ...) à la demande de la direction ou d'autres services en interne, prendrez part à des études de projets et serez force de proposition quant à la façon ou aux moyens d'apporter au développement de l'entreprise.

Profil recherché

De formation commerciale supérieure (Bac + 3/5), vous jouissez nécessairement d'une expérience significative en développement commercial à l'export, idéalement dans le milieu de la nutrition ou de la santé animale. Aisance relationnelle, capacité d'analyse et de synthèse, aptitude à convaincre, autonomie, rigueur, esprit d'équipe, positivisme et sens de la relation client seront indispensables à votre réussite dans les attendus de la fonction à pourvoir. Anglais courant souhaité.

ADEQUATION ET PERFORMANCES

13, rue Marie CURIE

44 230 St SEBASTIEN sur LOIRE

BUSINESS DEVELOPER EUROPE DE L'EST H/F

https://recrutement.recrutementagro.fr/front-jobs-detail.html?id_job=952&id_origin=0

Tél : 02 40 97 20 84