

RESPONSABLE COMMERCIAL (H/F)

<http://recrutement.recrutementagro.fr/offre-emploi-388.html>

Annonceur ADEQUATION & PERFORMANCES
Référence 12388-AA
Contrat
Expérience
Fonction responsable commercial
Localisation Midi-Pyrénées
Statut



Votre mission :

Détentriche d'un savoir faire établi sur 3 générations, cette très belle fromagerie familiale produit à l'excellence toute une gamme de spécialités de chèvre hautes en qualité et saveurs, servies et commercialisées sur l'ensemble des circuits de distribution. Soucieuse de poursuivre sa croissance et de s'ouvrir à de nouvelles étapes de développement, elle recrute pour faire face à ses enjeux futurs un(e) :

RESPONSABLE COMMERCIAL (H/F)

Directement rattaché à la direction de l'entreprise, vous aurez pour rôle et mission d'assurer le développement commercial de l'entreprise au niveau national, et de manière ponctuelle à l'export (européen), auprès d'une clientèle GMS, grossistes, réseaux spécialisés, crémiers et IAA.

Vous prendrez part à l'élaboration de la politique commerciale, la mettrez en œuvre dans la relation clients, traiterez et négocierez des accords de référencement et partenariats commerciaux, en optimiserez le déploiement, suivrez et analyserez les performances de vos produits. Vous établirez à cet effet des reporting précis et réguliers sur l'évolution de votre activité, y intégrerez des remontées d'informations terrain (rotation produits, concurrence, remarques clients, ...), vous montrerez à l'écoute des demandes de développement produits et travaillerez à cet effet en liens étroits avec les équipes en interne pour observer ensemble des opportunités de développement accessibles et viables. Vous serez dans vos orientations initiateur de perspectives, prendrez part en ce sens à des salons professionnels et serez dans vos actions au quotidien promoteur de l'image et du savoir-faire métier de l'entreprise.

Domiciliation du poste Sud-ouest. Salaire suivant expérience.

Votre profil :

De formation supérieure, vous jouissez d'un vécu significatif dans le développement commercial en agroalimentaire, idéalement dans la valorisation de produits de terroir et/ou dans le domaine des produits frais. Culture PME ou en capacité de vous l'approprier, ?fibre produit?, esprit d'initiative, autonomie et rigueur à la mise en œuvre, bonnes dispositions relationnelles, adaptation et sens de l'à propos, vous seront d'indispensables atouts pour satisfaire avec succès aux attendus de la fonction.

ADEQUATION ET PERFORMANCES
1, rue Victor Hugo
44 404 Rezé Cedex
Tél : 02 40 97 20 84